



Business Lead / CEO

Part-time → Full-time · HPP / IČO

Praha, Brno + remote

Hledáme parťáka na raketu. eHealth, pacienti, AI, ...

Orbiso je digitální platforma, kterou stavíme, aby změnila způsob, jak se tvoří a používají zdravotní programy. Je to rozsáhlý a provázaný systém – ale o to větší možnosti.

Možná máte za sebou roky v eHealth prostředí, znáte trh, hráče, bolesti systému. Nebo teprve hledáte svou cestu a zdravotnictví vás láká jako oblast, kde můžete opravdu něco změnit. Možná jste už vedl/a projekty v pojišťovně, healthtech startupu nebo jste zažili byrokracii českého healthcare zevnitř. Nebo právě dokončujete medicínu, management, právo – a hledáte projekt, kde se naučíte za dva roky víc než za deset let v korporátu.

Ať už jste v kariéře kdekoli, důležité je, že chcete stavět něco smysluplného, máte drive a nebojíte se postupně přebírat odpovědnost za celý byznys.

O projektu

Orbiso vzniká jako společný projekt **Masarykovy univerzity**, **Masarykova onkologického ústavu**, **Bindworks** a **Debono**. Máme ambici vytvořit inovativní produkt v českém i evropském eHealth prostředí – platformu pro zdravotní programy, která propojí pacienty, lékaře, pojišťovny i veřejnou správu.

Projekt je podpořený grantem Technologické agentury a teď hledáme člověka, který zajistí, že z něj vznikne udržitelný byznys s reálnými výsledky.

Vaše role

- Budete se podílet na tvorbě obchodní a růstové strategie startupu, a to od go-to-market přístupu po cenové a revenue modely.
- Budete spolupracovat na rozvoji strategických partnerství v klíčových sektorech: zdravotnictví, pojišťovny, sociální služby, školství, veřejná správa a soukromý sektor.
- Zapojíte se do budování obchodních procesů a validace trhu.
- Pomůžete transformovat pilotní projekt do fungujícího a ziskového byznysu.
- Vaší rolí bude i podílet se na fundraisingu a investiční agendě, jako příprava podkladů, finanční modelování a jednání s investory.
- Role je koncipována jako rozvojová s cílem postupně vyrůst do pozice klíčové osoby startupu, CEO nebo pravé ruky budoucího CEO.

Koho hledáme

Hledáme člověka, který chce stavět byznys v healthcare – ať už je to zkušený manažer s lety praxe, nebo juniorní talent s neuvěřitelným drivem.

Možná máte za sebou 5+ let zkušeností

Ideálně v eHealth, healthtech, pojišťovně nebo jiném regulovaném prostředí. Znáte český healthcare ekosystém – hráče, stakeholdery, bolesti, příležitosti. Máte network v pojišťovnách, mezi lékaři nebo health-tech investory. Rozumíte tomu, jak fungují obchodní modely v healthcare (B2B2C, B2G, insurance partnerships). Dokážete postavit go-to-market strategii, dotáhnout pilotní projekty a mluvit s investory.

→ *Pro vás: rychlý nástup do CEO/co-founder role, equity, full-time, vysoká autonomie od začátku.*

Nebo teprve hledáte svou cestu

Máte spíš drive než roky zkušeností. Zdravotnictví, digitální zdraví nebo social impact vás baví. Nebojíte se zodpovědnosti – chcete růst rychle, ne jen plnit úkoly. Umíte samostatně myslet, researchit, navrhovat řešení. Obchod vás neděsí – naopak vás baví budovat vztahy a přesvědčovat. Pracujete s AI nástroji (ChatGPT, Claude) jako profesionál. Možná studujete medicínu, zdravotnictví, management, ekonomie nebo právo – nebo jste to nedávno dokončil/a.

→ *Pro vás: mentoring od zkušených founderů, postupný růst do klíčové role, equity možná, part-time → full-time podle toho, jak se bude dařit.*

V každém případě hledáme někoho, kdo:

- Umí strategicky myslet a zároveň dotahovat věci do konce
- Má odvalu postupně přebírat odpovědnost za celý byznys
- Chce měnit české zdravotnictví k lepšímu – a má energii na to to dotáhnout
- Chápe, že tohle není pozice na "plnění úkolů", ale role, kde sám/sama věci tvoříte

Co nabízíme

Podmínky, které se opravdu neopakují:

- Backing top institucí: Masarykova univerzita (MU), Masarykův onkologický ústav (MOÚ) – největší onkologická nemocnice
- Finanční stabilita: Grant od Technologické agentury – máte runway na rozvoj bez cashflow stresu
- Reálný trh od dne 1: Nestavíte hypotetický produkt.
- Přímý k healthcare elitě: Přímý kontakt s top lékaři, výzkumníky, healthcare decision-makers
- Equity: Pro zkušené i juniory – podle zapojení a výsledků

Konkrétně nabízíme:

- Klíčovou roli při budování nové společnosti s obrovským společenským dopadem
- Přímý vliv na směřování produktu, týmu a obchodního modelu
- Flexibilní spolupráci: part-time/full-time, HPP/IČO podle vaší situace
- Finanční ohodnocení: Pro seniory odpovídající trhu, pro juniory férové + equity + obrovský růstový potenciál
- Práci s reálným dopadem – produkty používají zdravotníci a pacienti každý den
- Není to korporát: Minimum hierarchie, maximum svobody a prostoru věci posouvat

 **Pro zkušené:** Fast-track do CEO role, high impact od dne 1, autonomie, equity, competitive plat

 **Pro juniory:** Získáte za 2 roky víc zkušeností, networkingu a skillů než za 10 let v korporátu. Povedeme vás od začátku – ale poletíte rychle.

 Tohle není korporát. Je to raketa.

Kdo vám bude nejbliž

Vít Svojše

Head of Product & Co-founder

7+ let ve zdravotnictví. Vystudovaný softwarový vývoj a zároveň lékařská fakulta v Grazu. Stojí za IKEM Online – Appka roku 2024.

LinkedIn: linkedin.com/in/vit-svojse

Zdeňka Barešová

Research Assistant (Medical Psychology & eHealth)

6+ let ve zdravotnictví, výzkumu a aplikované psychologii. Vzdělání ve všeobecné antropologii a psychologii, specializace na neurovědy a eHealth. Stojí za programem MOÚ MindCare a spin-off projektu LF MU MyWay Analytix.

LinkedIn: linkedin.com/in/zdenka-baresova-963a6510b

Zaujala vás tahle pozice?

Pošlete nám svůj LinkedIn profil nebo krátké CV na **vit.svojse@bindworks.eu** a připojte pár vět o tom, jakou máte zkušenost s obchodem, strategií nebo budováním byznysu.

Telefon: +420 720 208 998